

商议目标设定

在与涉及的其他各方约见前，使用此表格来策划你将要进行的商议。

在商议前，确定你需要进行的调研。

描述此商议的理想结果。

确定你将与商议各方建立联系的方式。

你愿意做出什么牺牲来达成妥协？

你认为哪些不可商议？
